

# Individuell. Schnell. Erfolgsmodell.

Risikolebensversicherung pur.



Alle Infos,  
alle Tipps!



## Inhaltsverzeichnis

<b>Editorial</b> _____	<b>3</b>
<b>Bestens vorgesorgt</b> _____ So wichtig ist die Risikovorsorge für den Todesfall.	<b>4</b>
<b>Ideal abgestimmt</b> _____ Die Tarife der EUROPA bieten starke Leistungen zum günstigen Preis.	<b>8</b>
<b>Gut informiert</b> _____ Mit gezielter Beratung zum Erfolg.	<b>20</b>
<b>Einfach abgeschlossen</b> _____ Schnell vom Antrag bis zum Abschluss.	<b>24</b>
<b>Gezielt unterstützt</b> _____ Mit attraktiven Aktionen neue Kunden gewinnen.	<b>28</b>

## Editorial

### Sehr geehrte Vertriebspartnerinnen und -partner,

die EUROPA steht seit über 50 Jahren für hohe Rentabilität und Wirtschaftlichkeit sowie leistungsstarke Produkte zum günstigen Preis. Auch unsere vielfach ausgezeichneten Risikolebensversicherungen haben wir nach diesem Prinzip entwickelt: maßgeschneiderte und individuell konfigurierbare Tarife, die sich jeder leisten kann.

Mit dieser Broschüre erhalten Sie die wichtigsten Informationen rund um die EUROPA Risikolebensversicherung. Warum ist eine Risikolebensversicherung überhaupt so wichtig? Welche Argumente sollten bei keiner Beratung fehlen? Welche EUROPA Tarife eignen sich am besten für die Bedürfnisse Ihrer Kunden? Was müssen Sie bei der Antragstellung beachten? Welche Unterstützung bieten wir Ihnen?

Falls Sie weitere Fragen haben, sind wir selbstverständlich gerne persönlich für Sie da. Schließlich haben wir den Anspruch, Ihr Risikolebensversicherer Nr. 1 zu sein.

Wir freuen uns auf die Zusammenarbeit!

**Ihr EUROPA Service-Team**





## Große Entscheidungen im Leben: Zeit für eine Risikolebensversicherung.

Eine Risikolebensversicherung eignet sich für alle, die für andere eine finanzielle Verantwortung tragen. Daher sollten Sie im Gespräch mit Ihren Kunden aktiv die Möglichkeiten einer Risikoabsicherung ansprechen.

Es gibt aber auch besondere Momente im Leben Ihrer Kunden, die Sie hervorragend als Gesprächsanlass nutzen können.



### Zusammenziehen mit dem Partner

Ab sofort trägt man Verantwortung nicht mehr nur für sich selbst, sondern auch für seinen Partner. Ein guter Zeitpunkt, um sich für den Fall eines Todes gegenseitig abzusichern und so für finanzielle Sicherheit im Ernstfall zu sorgen.



### Hochzeit

Ab sofort geht es gemeinsam durchs Leben. Doch auch über die schlechten Zeiten sollte nachgedacht und mögliche Schicksalsschläge finanziell abgesichert werden.



### Geburt des Kindes

Als Eltern trägt man noch mehr Verantwortung. Was passiert, wenn ein Elternteil verstirbt? Auch im Hinblick auf die Zukunft des Kindes sollte man sich nun um den passenden Versicherungsschutz kümmern.



### Kauf von Wohneigentum / Hausbau

Das eigene Zuhause wurde gekauft oder die eigenen vier Wände gebaut? Dann sollte der Kredit für den Immobilienerwerb mit einer Risikolebensversicherung abgesichert werden. So kann die Finanzierung auch dann aufrechterhalten werden, wenn einer verstirbt.



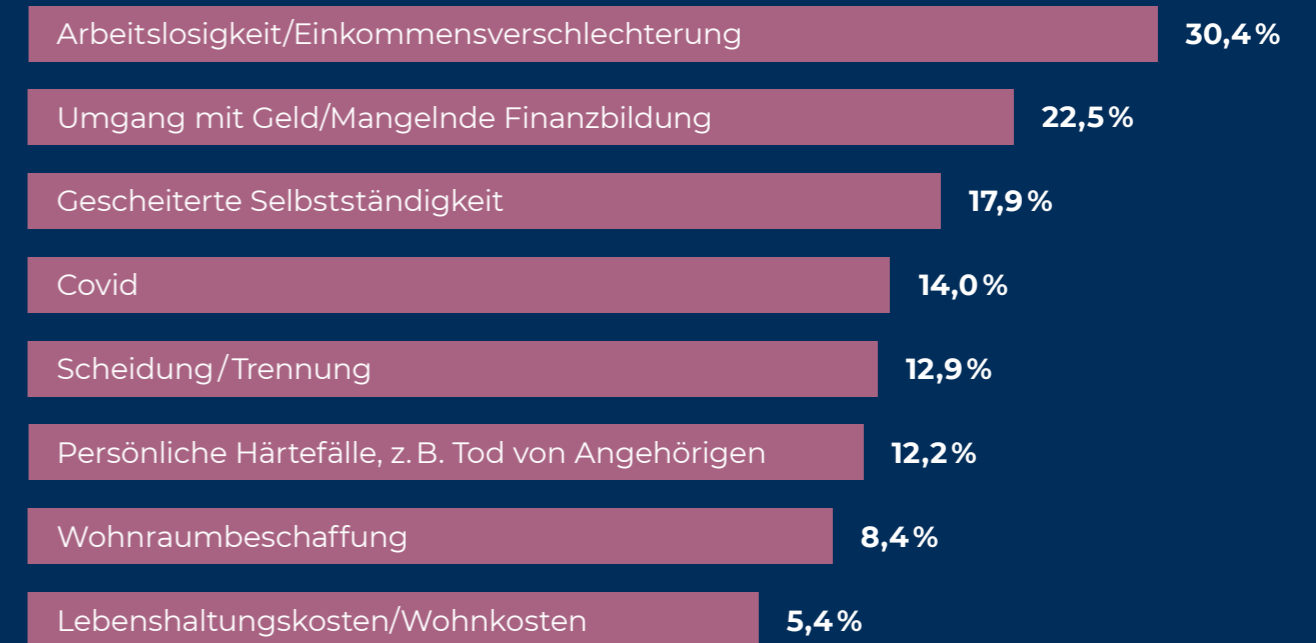
### Unternehmensgründung

Auch bei einer Unternehmensgründung bietet sich eine Risikolebensversicherung an. Denn damit kann das Unternehmen auch beim Tod eines Geschäftspartners weitergeführt und finanzielle Verpflichtungen erfüllt werden.

Sprechen Sie aktiv die Risikolebensversicherung der EUROPA an. Sie gibt finanzielle Sicherheit und schützt die Hinterbliebenen im Todesfall. Und für Sie ist es der perfekte Türöffner für Ihr Neugeschäft!

„Was du heute kannst besorgen, das verschiebe nicht auf morgen“ lautet eine bekannte Redewendung. Das trifft besonders auf die Risikovorsorge zu. Denn stirbt der Partner oder ein Elternteil, stehen die Hinterbliebenen häufig vor großen finanziellen Herausforderungen. Was im schlimmsten Fall auch zu einer Überschuldung führen kann, wie folgende Statistik belegt.

### Hauptauslöser privater Überschuldung<sup>1</sup>



<sup>1</sup>ASB Schuldnerberatungen: Schuldenreport Österreich 2023.

### Eine Ablebensversicherung ist besonders wichtig für:

- Hauptverdiener
- Hausfrauen/Hausmänner
- Lebens-/Ehepartner
- Eltern
- Alleinerziehende
- Bauleute/Kreditnehmer
- Geschäftsführer

Risikolebens-  
versicherung  
sichert ab!

# Unsere Möglichkeiten zur finanziellen Absicherung Ihrer Kunden.

## Risikolebensversicherung mit konstanter Versicherungssumme

### Basis-Schutz E-RL: Günstige Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 3 Jahren
- Vorgezogene Todesfall-Leistung

### Premium-Schutz E-RLP: Umfassende Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 5 Jahren
- Vorgezogene Todesfall-Leistung
- Verlängerungsoption
- Kinder- und Pflege-Bonus

## Risikolebensversicherung mit variabler Versicherungssumme

### Variabler Schutz E-VRL: Individuelle Absicherung

#### Highlights:

- Einfacher Online-Abschluss mit nur 4 Gesundheitsfragen
- Individuelle und flexible Gestaltungsmöglichkeiten
- Optimal für Kunden, deren Vorsorgebedarf Jahr für Jahr abnimmt
- Anpassung des Versicherungsschutzes bei einer Anschlussfinanzierung
- Abgekürzte Beitragszahlung möglich

### Ideale Ergänzung zum Basis- und Premium-Schutz:

#### Zusatzschutz Krebs Plus

- Notfall-Sofortleistung in Höhe von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000 €)
- Bis zu zweimal Notfall-Sofortleistung bei Diagnose Krebs, Herzinfarkt oder Schlaganfall

### Mit nur 2 Gesundheitsfragen schnell und einfach vermittelt.



#### Exklusiv für junge Eltern: Die family-Anträge

- Für werdende oder frischgebackene Eltern (Geburt des Kindes in den letzten 6 Monaten)
- Nur 2 Gesundheitsfragen zu Beschwerden und Medikamenteneinnahme
- Kurzer Rückfragezeitraum von nur 2 Jahren
- Bis maximal 600.000 € beantragte Versicherungssumme (inklusive Vorversicherungen bei der EUROPA Lebensversicherung AG – gilt auch bei Mehrlingsgeburt)
- Mit konstanter oder variabler Versicherungssumme

#### Exklusiv für Immobilienfinanzierer: Der easy-Antrag

- Nur 2 Gesundheitsfragen zu Beschwerden und Medikamenteneinnahme
- Maximale Versicherungssumme und maximales Eintrittsalter überdurchschnittlich hoch
- Verlauf der Versicherungssumme analog zum Darlehensverlauf
- Versicherungsschutz bei Anschlussfinanzierung anpassen





# Familie. Sicherheit. Kinderspiel.

Die EUROPA Risikolebensversicherung  
mit **konstanter Versicherungssumme**.



## Einfach auf den Punkt:

- ✓ Mit einer Risikolebensversicherung sichern Sie Ihre Kunden im Fall ihres Todes finanziell ab.
- ✓ Die konstante Risikolebensversicherung bietet gleichmäßigen Versicherungsschutz über die komplette Laufzeit.
- ✓ Sie eignet sich für alle, die für andere eine finanzielle Verantwortung tragen, zum Beispiel Familien, aber auch Paare oder Geschäftspartner.
- ✓ Bei der EUROPA haben Sie die Wahl zwischen zwei attraktiven Tarifen.

### Vorteile für Sie



- Persönliche Unterstützung durch erfahrene Berater
- Blitzschnelle Reaktion: E-Mails beantworten wir noch am selben Tag
- Einfacher, schneller und sicherer Online-Abschluss
- Umfangreiche Marketingunterstützung
- Klare und verlässliche Provisionen

### Vorteile für Ihre Kunden



- Flexible Absicherungsmöglichkeiten
- Faire Tarife für jeden dank differenzierter Risikoeinstufung
- Seit Gründung der EUROPA Lebensversicherung wurden die Gewinnanteile zur Verrechnung mit den Beiträgen noch nie gesenkt
- Wertvoll und preisgekrönt: bei unabhängigen Vergleichen immer wieder top platziert

## Die Tarife E-RL und E-RLP: Ideal abgestimmt und mit vielen Vorzügen.

Die konstante Risikolebensversicherung bietet gleichmäßigen Versicherungsschutz über die komplette Laufzeit. Wählen Sie den Tarif E-RL für starke Leistungen zum günstigen Preis und den Tarif E-RLP für attraktive Mehrleistungen und Zusatzoptionen.

### Ihre Tarifvorteile auf einen Blick

Leistungspaket	E-RL	E-RLP
<b>Sofortverrechnung der Überschüsse</b> Die Überschüsse der EUROPA werden direkt mit dem Beitrag verrechnet. So wird die Versicherung noch günstiger.	✓	✓
<b>Vorläufiger Versicherungsschutz</b> Am Folgetag des Antragsbeginns beginnt der Schutz bei Unfalltod.	✓	✓
<b>Wiederherstellung nach einer Beitragsfreistellung</b> Bei vorzeitiger Beitragsfreistellung ist innerhalb von 3 Jahren eine Wiederherstellung der ursprünglichen Versicherungssumme möglich.	✓	✓
<b>Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie um bis zu 50.000 €</b>	in den ersten 3 Jahren	in den ersten 5 Jahren
<b>Ereignisabhängige Nachversicherungsgarantie</b> Erhöhung der Versicherungssumme ohne Gesundheitsprüfung um bis zu 50.000€, z.B. bei Heirat, Geburt oder Adoption eines Kindes, Erwerb einer Immobilie oder beruflichen Veränderungen	✓	✓
<b>Vorgezogene Todesfall-Leistung</b> Vorzeitige Auszahlung bei schwerer Krankheit	✓	✓
<b>Sofortleistung bei Tod</b> Nach Vorlage der amtlichen Sterbeurkunde und des Versicherungsscheins und vor Abschluss der Leistungsprüfung in Höhe von 5% der vereinbarten Versicherungssumme, höchstens jedoch 10.000€. Der Vertrag muss dafür jedoch mindestens 3 Jahre bestanden haben. Diese Leistung wird nach Abschluss der Leistungsprüfung mit der vereinbarten Versicherungssumme verrechnet.	✓	✓

Diese Darstellung dient als Überblick über die Leistungen der EUROPA Risikolebensversicherung. Maßgebend sind die aktuellen Versicherungsinformationen zur Risikolebensversicherung.

Leistungspaket	E-RL	E-RLP
<b>Verlängerungsoption</b> Bis 3 Jahre vor Ablauf ohne Gesundheitsprüfung den Vertrag um bis zu 15 Jahre verlängern, höchstens bis zum 75. Lebensjahr	—	✓
<b>Zusatzleistung bei Tod im Ausland</b> Begrenzt auf 5% der Versicherungssumme, höchstens 10.000€	—	✓
<b>Pflege-Bonus</b> Einmalige Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 15.000€) bei Pflegebedürftigkeit Erhöhung der Todesfall-Leistung um 10% (max. 15.000€), wenn die versicherte Person vor ihrem Tod einen nahen Angehörigen gepflegt hat	—	✓
<b>Kinder-Bonus</b> Erhöhung der Todesfall-Leistung um 50% bei Geburt oder Adoption eines Kindes (max. 300.000€) Erhöhung der Todesfall-Leistung für jedes Kind um 5% (max. 5.000€), sofern die Kinder der versicherten Person max. 6 Jahre alt sind	—	6 Monate ✓
<b>Partnerschutz (bei Zustimmung des Partners)</b> Zusätzliche Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 15.000€) bei Tod der versicherten Person und des Ehegatten bzw. Lebenspartners innerhalb eines bestimmten Zeitraums	—	✓
<b>Option: Zusatzschutz Krebs Plus</b> Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000€) bei Krebserkrankung Zahlung von 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000€) bei Herzinfarkt oder Schlaganfall	✓ ✓	✓ ✓



## Der Zusatzschutz Krebs Plus: Die konstante Risikolebensversicherung clever erweitern.

Mit dem Zusatzschutz Krebs Plus ergänzen Ihre Kunden einfach und günstig die Risikolebensversicherung der EUROPA. Bei den Diagnosen Krebs, Herzinfarkt oder Schlaganfall wird mit dem Zusatzschutz Krebs Plus eine Sofortleistung ausgezahlt. Sie beträgt 10% der Todesfall-Leistung (max. 30.000 €). So können Ihre Kunden zumindest die finanziellen Folgen eines solchen Schicksalsschlags abfedern.

Die Sofortleistung kann während der Vertragslaufzeit sogar zweimal in Anspruch genommen werden: einmal bei der Diagnose Krebs und das zweite Mal bei der Diagnose Herzinfarkt oder Schlaganfall. Der Zusatzschutz ist also eine echte Zusatzleistung – mit einem Mehrwert für Ihre Kunden. Die Bedingungen des Zusatzschutzes Krebs Plus sind dabei sehr einfach und transparent.

**Das Besondere bei der EUROPA:** Auf Wunsch kann der Zusatzschutz sowohl zum Basis- als auch zum Premium-Schutz der EUROPA Risikolebensversicherung „hinzu-gebucht“ werden. Die Tarife bleiben dabei auch mit Einschluss des Zusatzschutzes überraschend günstig.

## Ein gutes Argument: Unsere Nachversicherungsgarantien.

Das Leben ändert sich und viele Dinge, die heute selbstverständlich sind, müssen morgen nicht mehr Bestand haben. Speziell, wenn Sie junge Familien oder Paare ansprechen, ist das Thema „Flexibilität“ besonders wichtig. Mit unseren Nachversicherungsgarantien passt sich die Risikolebensversicherung den aktuellen Lebensumständen Ihrer Kunden an.

- ✓ Ereignisunabhängige Nachversicherungsgarantie in den ersten 3 Jahren (Basis-Schutz) bzw. 5 Jahren (Premium-Schutz) um bis zu 50.000€ – ohne Gesundheitsprüfung
- ✓ Ereignisabhängige Nachversicherungsgarantie um bis zu 50.000€ möglich bei Heirat, Geburt oder Adoption eines Kindes, Erwerb einer Immobilie oder beruflichen Veränderungen

## Produktsteckbrief E-RL und E-RLP: Konstanter Todesfallschutz.

Versicherungssumme und Beitragsrate	E-RL und E-RLP
Mindestversicherungssumme	
· Allgemein	25.000 €
· Mit Dynamik	25.000 €
Höchstversicherungssumme	
· Allgemein	5.200.000 €
· Mit Dynamik	350.000 €
Beitragsfreie Mindestversicherungssumme	2.500 €
Mindestbeitragsrate (Nettobeitrag)	1 €

### Kundeneintritts- und Kundenendalter

Mindesteintrittsalter	15 Jahre
Höchsteintrittsalter	
· Allgemein	69 Jahre
· Mit Dynamik	47 Jahre
Höchstendalter	80 Jahre

Mit Dynamik letzte Erhöhung max. bei Alter 50 Jahre  
(spätestens 5 Jahre vor Ablauf)

### Versicherungsdauer

Mindestversicherungsdauer	1 Jahr
Höchstversicherungsdauer	60 Jahre

### Beitragszahlungsdauer

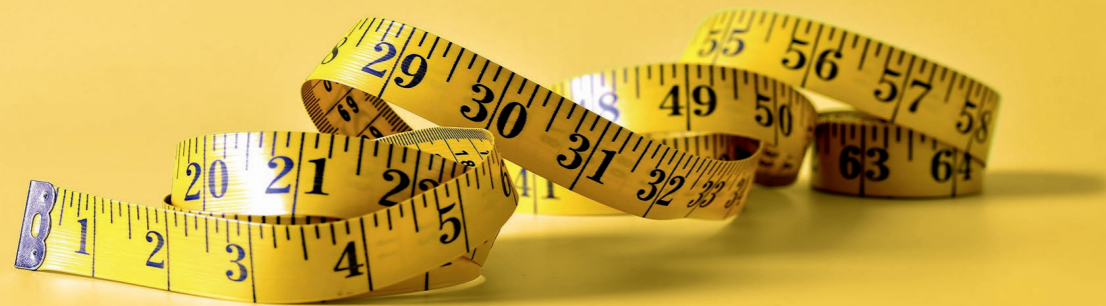
Mindestbeitragszahlungsdauer	1 Jahr
Höchstbeitragszahlungsdauer	60 Jahre

### Versicherungssteuer

Im Vertriebspartner-Portal werden 4% Versicherungssteuer im Tarifrechner separat ausgewiesen.

# Variabel. Flexibel. Angepasst.

Die EUROPA Risikolebensversicherung mit **variabler Versicherungssumme**.



## Einfach auf den Punkt:

- ✓ Bei der variablen Risikolebensversicherung sinkt die vereinbarte Versicherungssumme über die gesamte Laufzeit.
- ✓ Die Versicherungssumme kann linear festgelegt oder einer Hypothek automatisch angepasst werden.
- ✓ Daher eignet sich die variable Risikolebensversicherung für Kunden, deren Vorsorgebedarf Jahr für Jahr abnimmt – zum Beispiel, weil ein Darlehen zurückgezahlt wird.
- ✓ Dient die Risikolebensversicherung zur Absicherung einer Immobilienfinanzierung, kann der Abschluss mit nur zwei Gesundheitsfragen erfolgen.

### Vorteile für Sie



- Persönliche Unterstützung durch erfahrene Berater
- Blitzschnelle Reaktion: E-Mails beantworten wir noch am selben Tag
- Einfacher, schneller und sicherer Online-Abschluss
- Umfangreiche Marketingunterstützung
- Klare und verlässliche Provisionen

### Vorteile für Ihre Kunden



- Flexible Absicherungsmöglichkeiten
- Faire Tarife für jeden dank differenzierter Risikoeinstufung
- Seit Gründung der EUROPA Lebensversicherung wurden die Gewinnanteile zur Verrechnung mit den Beiträgen noch nie gesenkt
- Wertvoll und preisgekrönt: bei unabhängigen Vergleichen immer wieder top platziert

**Unser Tipp:** Die variable Risikolebensversicherung eignet sich auch als Alternative zur finanziellen Absicherung der Kinder. Denn mit wachsender Eigenständigkeit und je mehr sie finanziell auf eigenen Füßen stehen, desto mehr fällt die Versicherungssumme im Laufe der Zeit. Damit ist die variable Risikolebensversicherung eine günstige Alternative, zum Beispiel für Alleinerziehende.



## EUROPA easy-Antrag: Der Abschlussturbo für Immobilienfinanzierer.

Um ein Immobiliendarlehen abzusichern, empfiehlt sich der EUROPA easy-Kurzantrag. Mit nur zwei Gesundheitsfragen können Ihre Kunden schnell und einfach die ausgezeichnete Risikolebensversicherung (Tarif E-VRL) der EUROPA abschließen. Bis zu einer Versicherungssumme von 800.000 € und bis zu einem Eintrittsalter von 50 Jahren profitieren Ihre Kunden von den verkürzten Gesundheitsfragen.

### Möglichkeiten der Absicherung

Sabine und Peter haben sich ihren Traum vom Eigenheim erfüllt. Insgesamt haben sie dafür einen Kredit in Höhe von 700.000 € aufgenommen. Um den EUROPA easy-Antrag nutzen zu können, bestehen unterschiedliche Absicherungsmöglichkeiten des Darlehens:

	Versicherungssumme	EUROPA easy-Antrag
1	Peter 300.000 €	✓
	Sabine 400.000 €	✓
Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (700.000 €) entspricht der Darlehenshöhe.		
2	Peter 700.000 €	✓
	Sabine Kein Vertrag	Entfällt
Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (700.000 €) entspricht der Darlehenshöhe.		
3	Peter 700.000 €	✓
	Sabine 700.000 €	Regulärer Antrag

Die Gesamthöhe der Versicherungssumme (1,4 Mio. €) übersteigt die Darlehenshöhe. Dadurch kann einer von beiden die verkürzten Gesundheitsfragen nutzen, der andere verwendet den regulären Antrag, in dem alle Risiko- und Gesundheitsfragen vollumfänglich zu beantworten sind.

### Voraussetzungen auf einen Blick

- Die Risikolebensversicherung muss der Absicherung eines Darlehens dienen für den Bau, Neuerwerb oder die Modernisierung:
  - einer selbstgenutzten Immobilie
  - einer vermieteten und / oder geschäftlich genutzten Immobilie
  - einer Praxis (für niedergelassene Ärzte)
  - einer Immobilie für nahe Angehörige (1. Grades)
  - einer selbstgenutzten Ferienimmobilie im Inland (ohne überwiegende Vermietung an Externe)
- Versicherungssumme: max. 800.000 €<sup>1</sup>
- Höchsteintrittsalter: 50 Jahre
- Höchstendalter: 80 Jahre

**Nur 2  
Gesundheits-  
fragen!**

- Body-Mass-Index: max. 30
- Die Versicherungssumme darf nicht höher als das Darlehen sein.
- Das Darlehen wird von der zu versichernden Person, die Darlehensnehmer ist, nur einmal abgesichert.
- Der Darlehensvertrag wurde innerhalb der letzten 24 Monate vor Antragstellung geschlossen oder der Abschluss des Darlehensvertrags steht unmittelbar bevor.
- Die Kopie des Darlehensvertrags muss bis zu 8 Wochen nach Polizzierung nachgereicht werden.
- Die 2 Gesundheitsfragen müssen wahrheitsgemäß mit „Nein“ beantwortet werden können.

## Immobilienfinanzierung absichern: Die Besonderheit des Fristenverzichts.

Wird die Ablebensversicherung eingesetzt, um ein Darlehen zur Immobilienfinanzierung abzusichern, verlangen einige Banken einen sogenannten „Fristenverzicht“. Mit ihm wird geregelt, dass der Versicherer auf einen Rücktritt bei evtl. Verletzung der vorvertraglichen Anzeigepflicht und der Selbsttötungsklausel verzichtet.

Ein Beispiel: Nimmt sich eine versicherte Person innerhalb einer bestimmten Zeit nach Abschluss der Ablebensversicherung das Leben, muss die Versicherung keine Leistung erbringen. Banken möchten sich dagegen absichern, um in diesem Falle dennoch an ihr Geld zu kommen. Durch den Fristenverzicht kann der Versicherer die Versicherungsleistung auch im Falle der Selbsttötung nicht mehr ablehnen.

Bei der EUROPA ist die Vereinbarung des Fristenverzichts grundsätzlich bis zu einer Versicherungssumme in Höhe von 300.000 € möglich. Ab einer Versicherungssumme über 200.000 € ist eine ärztliche Untersuchung auf Kosten Ihres Kunden erforderlich.

Wählt Ihr Kunde den Fristenverzicht, ist ein zusätzlicher Tarifbeitrag in Höhe von 1,0% der anfänglichen Versicherungssumme pro Jahr zu zahlen. Dies gilt jedoch nur jeweils in den ersten 3 Versicherungsjahren ab Versicherungsbeginn.

<sup>1</sup> Die Versicherungssumme darf maximal der Höhe des Darlehens entsprechen und darf maximal 800.000 € inkl. Vorversicherungen oder weiterer für das gleiche Darlehen beantragter Versicherungen bei der EUROPA Lebensversicherung AG betragen.

Hinweis: Alle übrigen Voraussetzungen des Tarifs E-VRL gelten unverändert.

## Produktsteckbrief E-VRL: Variabler Todesfallschutz.

<b>Versicherungssumme und Beitragsrate</b>		E-VRL
Mindestversicherungssumme		25.000 €
Höchstversicherungssumme		5.200.000 €
Beitragsfreie Mindestversicherungssumme		2.500 €
Mindestbeitragsrate (Nettobeitrag)		1 €
<b>Kundeneintritts- und Kundenendalter</b>		
Mindesteintrittsalter		15 Jahre
Höchsteintrittsalter		69 Jahre
Höchstendalter		80 Jahre
<b>Versicherungsdauer</b>		
Mindestversicherungsdauer		5 Jahre
Höchstversicherungsdauer		60 Jahre
<b>Beitragszahlungsdauer</b>		
Mindestbeitragszahlungsdauer		5 Jahre
Höchstbeitragszahlungsdauer		Vertragsindividuell

„Wir verzichten  
auf alles, was unsere  
Tarife unnötig teuer  
machen würde.  
Kurz gesagt:  
**Versicherung pur.**“

Ortwin Schmidt, Leiter Direktvertrieb

### Versicherungssteuer

Im Vertriebspartner-Portal werden 4% Versicherungssteuer im Tarifrechner separat ausgewiesen.



# Kunde. Licht. Aufgegangen.

Gut informiert: Mit gezielter Beratung zum Erfolg.



Die Risikolebensversicherung ist eine der wichtigsten Versicherungen – und eine der einfachsten: Stirbt die versicherte Person während der Versicherungsdauer, wird die vereinbarte Versicherungssumme an die bezugsberechtigte Person ausbezahlt. Wenn die versicherte Person aber das Vertragsende im wahrsten Sinne des Wortes „erlebt“, wird der bisher einbezahlte Beitrag nicht ausbezahlt. Daher ist die Risikolebensversicherung auch die günstigste Form der Existenzsicherung von Hinterbliebenen.

Grundsätzlich ist es also nicht schwer, Ihren Kunden die Funktionsweise einer Risikolebensversicherung zu erklären. Mit ein paar Tipps und Hinweisen machen Sie aber aus einer guten Info eine umfassende Beratung.

Auf den folgenden Seiten haben wir Ihnen dafür weitergehende Infos zusammengestellt. Lernen Sie Möglichkeiten kennen, um Paare optimal gegenseitig abzusichern. Ermitteln Sie gemeinsam mit Ihren Kunden die passende Versicherungssumme. Und erfahren Sie, ab welcher Todesfall-Leistung eine ärztliche Untersuchung erforderlich ist.



**Gut zu wissen:** Am liebsten empfehlen wir die Dinge, die wir hundertprozentig verstehen. Darum ist unser Ziel, unsere Risikolebensversicherungen so einfach wie möglich zu halten. So fällt Ihnen die Vermittlung leicht und unsere Versicherungen werden zum vollen Erfolg – für Sie und für Ihre Kunden. Denn Sie können sich auf verständliche Produkte, schlanke Prozesse, schnelle Abschlüsse und starke Beratung der EUROPA Mitarbeiter verlassen. Und Ihre Kunden freuen sich über günstige Beiträge und umfassende Leistungen.

## Die richtige Versicherungssumme: passgenau für Ihre Kunden.

Damit die Hinterbliebenen im Todesfall ausreichend versorgt sind, sollte in der Police eine ausreichende Versicherungssumme festgelegt werden. Nur so können Versorgungslücken aufgefangen werden.

### Wichtige Faktoren bei der finanziellen Absicherung

#### Absicherungshöhe

Experten empfehlen eine Versicherungssumme mindestens in Höhe des 3- bis 5-fachen Bruttojahreseinkommens. Darüber hinaus sind weitere Verbindlichkeiten, wie z. B. Kreditabsicherung, mitzubedenken.

#### Personenkreis

Nur den Hauptverdiener abzusichern, greift häufig zu kurz. Wenn Kinder in der Familie sind, sollte auch der Partner versichert sein. Denn wenn derjenige, der z. B. die Kinder betreut, verstirbt, muss eine entsprechende Kinderbetreuung finanziert werden.

#### Laufzeit

Kalkulieren Sie die Dauer des Versicherungsschutzes großzügig und nicht zu knapp für Ihre Kunden.

#### Flexibilität

Lebensumstände können sich ändern, daher sind flexible Konditionen wichtig. Deshalb sollte bei einer Beratung immer geprüft werden, ob der Premium-Schutz dem Kundenbedarf nicht besser entspricht.

	Familienabsicherung	Kredit-/Darlehensabsicherung
<b>Mindestversicherungssumme</b>	Das 3- bis 5-fache des Jahresbruttoeinkommens	Tilgungsplan/Darlehenssumme
<b>Mindestlaufzeit</b>	Bis zum Ende der Ausbildung/des Studiums des jüngsten Kindes oder bis zum Renteneintrittsalter	Bis die Verbindlichkeiten getilgt sind/das Darlehen abbezahlt ist

Bei der EUROPA haben Sie die Möglichkeit, eine Ablebensversicherung für Ihre Kunden – bis einschließlich 5,2 Mio. € je versicherte Person – selbst zu berechnen. Sollte die Gesamtversicherungssumme 5,2 Mio. € überschreiten, richten Sie Ihre Anfrage bitte an unseren Angebotsservice.

**Hinweis:** Bei der Beantragung des Versicherungsschutzes von mehr als 500.000 € (dabei werden auch bereits bestehende oder beantragte Absicherungen berücksichtigt) wird eine sogenannte finanzielle Angemessenheitsprüfung durchgeführt.

## Untersuchungsgrenzen: Gesundheit im Fokus.

Eine ärztliche Untersuchung ist bei der EUROPA erst ab einer Todesfall-Leistung über 650.000 € erforderlich. Lediglich für Personen ab 50 Jahren und einer Versicherungssumme ab 500.000 bis 650.000 € benötigen wir einen Vital-Check. Was diese „kleinere Untersuchung“ umfasst, sehen Sie im Vital-Check-Formular. Den Vital-Check kann ein Arzt durchführen oder der Medical Home Service (MHS). Je nachdem, welchen Versicherungsschutz Sie für Ihren Kunden beantragen, benötigen wir – zusätzlich zu den beantworteten Gesundheitsfragen im Antrag – unterschiedliche Untersuchungen bzw. weitere Untersuchungsergebnisse:

Versicherungsschutz	Umfang der ärztlichen Untersuchungen
<b>Über 500.000 € bis einschl. 650.000 € Todesfall-Leistung</b> (nur ab Eintrittsalter 50 Jahre)	Untersuchung auf Formular „Vital-Check“ mit den dort angegebenen Laborwerten durch einen praktischen Arzt oder Facharzt für innere Medizin.
<b>Über 650.000 € Todesfall-Leistung</b>	Untersuchung auf Formular „Ärztliches Zeugnis“ mit den dort angegebenen Laborwerten durch einen praktischen Arzt oder Facharzt für Innere Medizin. Zusätzlich: • Zusatzlaborwert NT-proBNP (nur ab Eintrittsalter 50 Jahre)
<b>Über 1.000.000 € Todesfall-Leistung</b>	Untersuchung auf Formular „Ärztliches Zeugnis“ mit den dort angegebenen Laborwerten durch einen Facharzt für Innere Medizin und zusätzlich: • Echocardiographie (2D Echo) • abdominale Sonographie • kleine Lungenfunktionsprüfung • Zusatzlaborwerte (jeweils mit Angabe des Labor-Normbereiches): Bilirubin, Harnstoff, GOT, Quick • Cotinintest (nur bei Nichtrauchern) • Zusatzlaborwert NT-proBNP (nur ab Eintrittsalter 50 Jahre)
<b>Über 200.000 € Todesfall-Leistung</b>	• Untersuchung auf unserem Attestformular (ärztliches Zeugnis) mit den dort angegebenen Laborwerten (ausgenommen Cotinintest und NT-proBNP) inkl. HIV-Test durch einen praktischen Arzt oder Facharzt für innere Medizin

### Nur bei beantragtem Fristenverzicht

• Untersuchung auf unserem Attestformular (ärztliches Zeugnis) mit den dort angegebenen Laborwerten (ausgenommen Cotinintest und NT-proBNP) inkl. HIV-Test durch einen praktischen Arzt oder Facharzt für innere Medizin

**Hinweis:** Bei den Summengrenzen sind die bei der EUROPA bestehenden Vorversicherungen der letzten 5 Jahre zu berücksichtigen.



# Antrag. Abkürzung. Abfeiern.

Ihre Wege zum Abschluss: **Einfach,  
schnell, komfortabel.**

Sie können gemeinsam mit Ihren Kunden auf unterschiedlichen Wegen eine EUROPA Risikolebensversicherung abschließen. Am schnellsten, einfachsten und bequemsten geht der Abschluss online in unserem Vertriebspartner-Portal. Selbstverständlich können Sie uns das Antragsformular auch per Post, Fax oder E-Mail zusenden.

## So funktioniert der Online-Abschluss

Berechnen Sie den individuellen Beitrag  
Ihres Kunden im Vertriebspartner-Portal  
([www.europa-vertriebspartner.at](http://www.europa-vertriebspartner.at)).



Geben Sie alle notwendigen Antragsdaten ein.



Der eGesundheitsCheck führt Sie und  
Ihren Kunden interaktiv durch die Risiko-  
und Gesundheitsfragen.

Die Risikoprüfung erfolgt online und  
anschließend erhalten Sie in der Regel  
ein Sofortvotum. Alle Antragsunterlagen  
erhalten Sie direkt in digitaler Form  
für sich und Ihren Kunden.



**Die Polizzierung erfolgt  
schnell und unkompliziert  
durch die EUROPA.**

## So funktioniert der „klassische“ Abschluss

Erstellen Sie für Ihren Kunden  
ein individuelles Angebot.



Füllen Sie gemeinsam mit Ihrem Kunden den  
Antrag vollständig aus.



Senden Sie den Antrag inkl. Ausweiskopien und ggf.  
weiterer Formulare per E-Mail an [office@continentale.at](mailto:office@continentale.at)  
oder per Post an Continentale Assekuranz Service GmbH,  
Vertriebsbüro Wien, Fichtegasse 2a, 1010 Wien.



Ihr Antrag wird geprüft.



Eventuell notwendige Rückfragen zur  
Risikoprüfung klärt die EUROPA in der Regel  
direkt mit Ihrem Kunden – nach Möglichkeit mit  
dem eGesundheitsDialog. Wir informieren Sie  
weiterhin über die jeweils anstehenden Schritte  
des von Ihnen vermittelten Antrags.



**Der Antrag wird poliziert.**



## Risikoeinstufung der Berufe: Individuell auf Kunden eingehen.

Bei der individuellen Berechnung der Tarifbeiträge bezieht die EUROPA auch den Beruf in die Kalkulation ein. Da unterschiedliche Berufsbilder unterschiedliche Risiken aufweisen, wird so ein risikogerechter Beitrag für jeden Kunden möglich.

Bei Abschluss einer EUROPA Risikolebensversicherung ist daher auch der Beruf Ihrer Kunden von Bedeutung. Um ihnen ein individuelles Angebot zu machen, hat die EUROPA einen umfassenden Berufskatalog aufgebaut.

### Er beinhaltet ...

- ... über 8.000 Berufsbezeichnungen,
- ... Berufe von A wie Aalräucherer bis Z wie Zylinderschleifer,
- ... traditionelle Berufe, z. B. Klöppler, und moderne Berufe, z. B. Social-Media-Manager.

**Kunden mit ganz neuen oder zukunftsweisenden Berufen aus verschiedenen Branchen und Bereichen profitieren von noch günstigeren Beiträgen. Dazu gehören z. B. Data Scientists, Softwareentwickler und Maschinentechniker.**



**Wenn Sie unsicher sind oder das Tätigkeitsfeld Ihres Kunden nicht in unserem Berufskatalog gelistet ist, kontaktieren Sie einfach unseren Angebotsservice unter der Telefonnummer 01 51233520. Wir helfen Ihnen gerne weiter.**

## Risikovorfrage: Zwei Wege zur Auskunft.

Sie möchten eine unverbindliche Einschätzung, ob Ihr Kunde eine EUROPA Risiko-lebensversicherung abschließen kann? Bei der EUROPA können Sie Ihre Voranfrage auf zwei Wegen stellen. So erfahren Sie, ob und wie mögliche Vorerkrankungen oder spezielle Hobbys versichert werden können.

### Der schnellste Weg: Nutzung des eGesundheitschecks im Online-Rechner

- ✓ Genauestes Ergebnis
- ✓ Geringster Zeitaufwand für die Eingaben, da nur relevante Angaben gemacht werden müssen
- ✓ Basiert auf dem Tool, das in der individuellen Risikoprüfung durch die EUROPA Sachbearbeiter verwendet wird

### Der individuelle Weg: „klassische“ Anfrage über das EUROPA Servicecenter

- ✓ Individuelles Ergebnis für sehr komplexe Gesundheits- und Risikoangaben
- ✓ Schneller 24-h-Service
- ✓ Schriftlicher Weg bevorzugt, da telefonische Risikovorfrage nur eingeschränkte Verbindlichkeit bietet



# Frage. Antwort. Klick.

Der EUROPA Service: **Schnell und kompetent für Ihren Erfolg.**

Damit Sie in jeder Situation den besten Support an Ihrer Seite haben, sind unsere ausgebildeten Versicherungsfachleute immer für Sie da.

Zum einen erreichen Sie uns persönlich, auf dem klassischen Weg unter **01 51233520**. Unser Beraterteam kennt sich bestens aus und nimmt sich Zeit für Sie – ganz gleich, was Ihr Anliegen ist.

Zum anderen werden unsere Experten nicht müde, die EUROPA Online-Services kontinuierlich auszubauen und die Reaktionszeiten so kurz wie möglich zu halten. Denn was uns schnell macht, macht Sie erfolgreich.

**Alle wichtigen Telefonnummern und E-Mail-Adressen finden Sie am Ende der Broschüre.**

# Das Vertriebspartner-Portal der EUROPA: Alles Wichtige an einem Ort.

Schnell und leicht verständlich – an dieser einfachen Formel orientieren wir uns bei der EUROPA Versicherung. Und auch unser Vertriebspartner-Portal funktioniert so.

Umfangreiche Informationen, wichtige Unterlagen und sinnvolle Services – das alles finden Sie unter:

[www.europa-vertriebspartner.at](http://www.europa-vertriebspartner.at)

Erstellen Sie Angebote für Ihre Kunden, laden Sie Formulare herunter oder nutzen Sie den Tarifrechner. Bestandsschutz und Provision sind durch die Eingabe der Vertriebspartnernummer gesichert.





## 24-Stunden-Service: Für einen schnelleren Abschluss.

Unsere smarten und preiswerten Produkte werden Ihre Kunden begeistern. Damit Sie den Abschluss schnell unter Dach und Fach bringen, beeilen wir uns ganz besonders für Sie. Und sorgen mit den EUROPA Serviceleistungen für eine unschlagbare Abschlussquote.

- ✓ **24-Stunden-Angebotservice: eilig zur Information.**  
Flexibler Zugriff auf das Online-Angebot mit vorausgefülltem Antrag und Unterlagen der EUROPA – 24 Stunden am Tag.
- ✓ **24-Stunden-Risikovorfrageservice: zügig zum Ergebnis.**  
Unterlagen an [lv-voranfragen@europa.de](mailto:lv-voranfragen@europa.de) senden und innerhalb von 24 Stunden eine verbindliche Einschätzung auf Basis Ihrer Dokumente erhalten – der Risikovorfrageservice der EUROPA überzeugt.
- ✓ **24-Stunden-Polizzierung: im Turbogang zum Abschluss.**  
Die EUROPA garantiert Ihnen bei glatten Anträgen eine Polizzierung innerhalb von 24 Stunden. Dies gilt auch für Anträge aus Voranfragen.



## Attraktive Aktionen: Mit verkaufstarken Highlights neue Kunden gewinnen.

Einen zusätzlichen Vorteil bieten wir Ihnen mit unseren attraktiven und bewährten Aktionen. So können Sie immer wieder eine bestimmte Kundenzielgruppe ansprechen.

Es lohnt sich, immer mal wieder auf der Website der EUROPA vorbeizuschauen. Denn über das ganze Jahr verteilt finden regelmäßig Aktionen statt,

**wie zum Beispiel:**

- ✓ **Paar-Aktion**  
Schließen zwei Partner jeweils einen Vertrag zur Ablebensversicherung ab, so erhalten beide ein Beitragsguthaben von jeweils 25 €. Ein ideales Angebot für Paare mit gemeinsamer Verantwortung.
- ✓ **Verjüngungsaktion**  
Schließt Ihr Kunde zum neuen Kalenderjahr eine Ablebensversicherung ab, können wir diese auf das Vorjahr rückdatieren. So bleibt Ihr Kunde „jünger“ und zahlt über die gesamte Laufzeit niedrigere Beiträge. Ein attraktives Angebot für Kunden, die eine Ablebensversicherung zum Jahresende oder zum Jahresstart abschließen.

## EUROPA Risikolebensversicherung: Solide und nachhaltige Prämienkalkulation.

Wir kalkulieren unsere Tarife konservativ und nachhaltig, um die Beiträge stabil zu halten. Mit Erfolg: Noch nie wurden die zu Beginn kalkulierten Prämien eines Tarifwerkes angehoben. Das soll auch künftig so bleiben. Denn uns ist wichtig, dass sich unsere Kunden auf uns verlassen können.

### Niedrigste Verwaltungskostenquote: Effizienz zahlt sich aus.

Entsprechend unserem Motto „Versicherung pur“ verzichten wir auf alles, was unsere Tarife unnötig teuer machen würde. Mit 0,76 % ist die EUROPA laut map-report<sup>1</sup> der Lebensversicherer mit der niedrigsten Verwaltungskostenquote in Deutschland.

<sup>1</sup>map-report Nr. 931: die Lebensversicherer mit den niedrigsten Verwaltungskostenquoten 2022.



## Ihre Ansprechpartner: Stets für Sie zur Stelle.

### Angebote

Tel. 01 51233520  
E-Mail [office@continentale.at](mailto:office@continentale.at)

### Auskünfte zur Abrechnung

Tel. +49 221 5737-348  
Fax +49 221 5737-385

### Antragsbearbeitung / Polizzierung

Tel. +49 221 5737-366  
Fax +49 221 5737-592  
E-Mail [leben@europa.de](mailto:leben@europa.de)

### Risikovorfragen

Tel. +49 221 5737-366  
Fax +49 221 5737-592  
E-Mail [lv-vorfragen@europa.de](mailto:lv-vorfragen@europa.de)

### Vertragsauskünfte, technische Vertragsänderungen

Tel. +49 221 5737-337  
Fax +49 221 5737-380  
E-Mail [leben@europa.de](mailto:leben@europa.de)





**„Eine Ablebens-  
versicherung ist ein  
guter Rat. Der beste Rat  
ist jedoch eine Ablebens-  
versicherung der  
EUROPA Versicherung.“**

Dirk Felten, Leiter Makler-Service